

renpro



**Sprzedaż energii
elektrycznej pochodzącej
ze źródeł OZE**

2024

O nas

Spółka działa na rynku odnawialnych źródeł energii (OZE) od 2004 roku. Od samego początku prowadzi projekty inwestycyjne oraz realizuje własne inwestycje w sektorze OZE, ze szczególnym uwzględnieniem energetyki wiatrowej. Dzięki wieloletniemu zaangażowaniu zespołu oraz ciężkiej pracy, RENPRO zdobyło silną pozycję na rynku, stając się rozpoznawalną marką oraz solidnym partnerem biznesowym.

Od 2020 roku spółka poszerzyła swoją działalność o sprzedaż energii elektrycznej do Odbiorcy Końcowego na terenie Polski. Obecnie RENPRO zatrudnia ponad 40 pracowników w trzech biurach w Polsce: Szczecinie, Grudziądzu i Wrocławiu. RENPRO jest firmą z w pełni polskim kapitałem, co przyczynia się do wsparcia polskiej gospodarki.

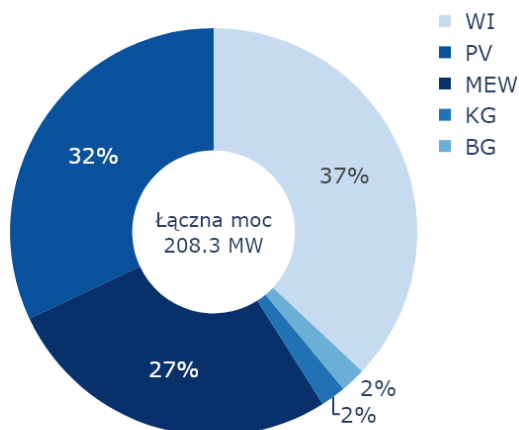
Obszary działalności



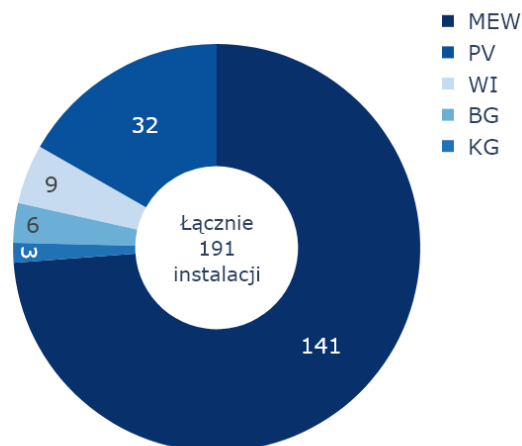
Obecny portfel spółki — Wytwórcy OZE

Głównym filarem działalności RENPRO jest odkup energii od producentów odnawialnych źródeł energii. Obecnie spółka posiada ponad 190 instalacji o łącznej mocy przekraczającej 200 MW. RENPRO zarządza energią, która w 98% pochodzi z naturalnych źródeł. W 2023 roku większość energii elektrycznej sprzedanej przez RENPRO była wyprodukowana przez elektrownie wodne.

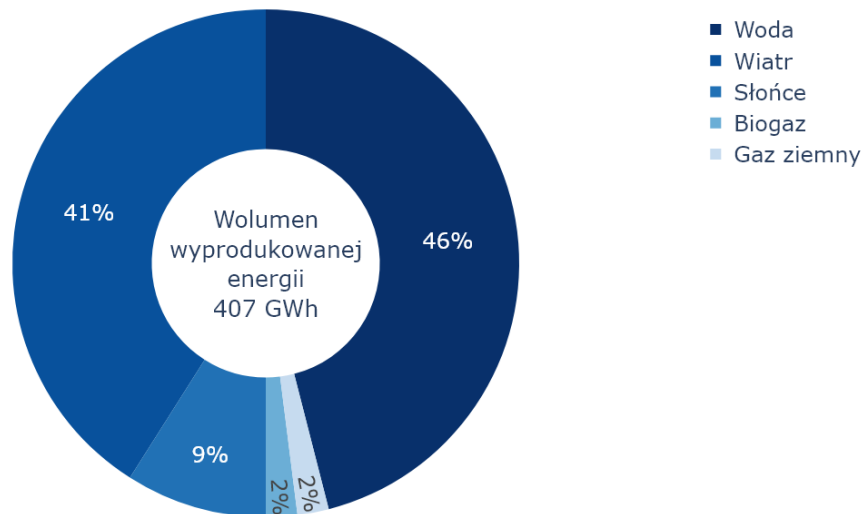
Moc zainstalowana wg technologii



Liczba instalacji wg technologii



Struktura paliw i innych nośników energii pierwotnej użytych do wytwarzania energii elektrycznej sprzedanej w 2023 r.



Sprzedaż do Klienta końcowego

Na podstawie koncesji na obrót energią elektryczną nr OEE/779/18597/W/DRE/2014/BT, udzieloną przez Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki w dniu 17 kwietnia 2014 roku, na okres do dnia 31 grudnia 2030 roku, spółka RENPRO realizuje sprzedaż energii elektrycznej do Klienta końcowego. W ramach działalności związanej ze sprzedażą energii elektrycznej RENPRO oferuje swoje usługi Klientom Instytucjonalnym oraz Biznesowym.

Klienci Instytucjonalni

- Uczestnictwo w:
 - postępowaniach przetargowych,
 - zapytaniach cenowych,
 - zapytaniach ofertowych.

Klienci Biznesowi

- Przygotowywanie ofert:
 - kalkulowanych na podstawie dotychczasowego zużycia,
 - indywidualnie dobranych do potrzeb Klienta,
- Wielowariantowa analiza potrzeb odbiorcy,
- Wsparcie przy optymalizacji parametrów dystrybucyjnych,
- Procesowanie procesu zmiany sprzedawcy.

Obsługa odbiorcy końcowego

RENPRO zapewnia kompleksową obsługę Klienta z sektora biznesowego oraz zamówień publicznych. Spółka oferuje szeroki wachlarz usług w oparciu o cenę stałą oraz różne warianty cen zmiennych. **Kompleksowość naszej usługi polega na:**

- weryfikacji obecnego stanu zawartych umów:
 - wypowiedzenie umowy sprzedaży dotychczasowemu sprzedawcy, jeśli będzie zachodziła taka konieczność,
- dopasowaniu odpowiedniego procesu zmiany sprzedawcy:
 - zgłoszenie Operatorowi Systemu Dystrybucyjnego (OSD) zawarcia umowy sprzedaży,
 - zaktualizowanie umowy dystrybucji,
- sprawne doprowadzenie do pozytywnej weryfikacji zmiany sprzedawcy (ZS),
- rzetelne i bieżące fakturowanie na podstawie danych z OSD,
- dostęp do Elektronicznego Biura Obsługi Klienta (E-BOK), który umożliwia łatwy monitoring wszystkich rozliczeń,
- na życzenie Klienta możliwość potwierdzenia pochodzenia energii elektrycznej z OZE przy użyciu gwarancji pochodzenia,
- bezkolizyjne wprowadzanie zmian w umowach/obsłudze:
 - dodanie/usunięcie PPE,
 - obsługa punktów wytwórczych,
 - aneksowanie umowy.

Obsługa autoprodukcji OZE

RENPRO oferuje możliwość zbilansowania energii elektrycznej wytworzonej w OZE wraz z energią elektryczną zużytą we wskazanym punkcie/punktach poboru Odbiorcy Końcowego.

W powyższej formule Podmiot odpowiedzialny za bilansowanie handlowe (POB) weryfikuje oraz rozlicza każdą godzinę doby (lub przedział 15-minutowy) według profilu generacji i poboru określając:

- wolumen zużycia energii elektrycznej Odbiorcy Końcowego pokryty (zbilansowany) przez generację OZE,
- wolumen niedoboru generacji do zużycia energii Odbiorcy Końcowego (zużycie większe od generacji),
- wolumen nadwyżki generacji nad zużyciem energii Odbiorcy Końcowego (zużycie mniejsze od generacji).

Warunkiem realizacji bilansowania energii elektrycznej w takiej formule jest posiadanie przez Klienta końcowego liczników ze zdalną transmisją danych, które umożliwiają pomiar w trybie godzinowym oraz 15-minutowym.

Usługi konsultacyjne

Dział Rozwoju i Sprzedaży Usług

Analizy
inwestycji OZE

Projektowanie
i zarządzanie
magazynami energii

Rozwój narzędzi
IT+R&D

W ramach działania Działu Rozwoju i Sprzedaży Usług RENPRO oferuje analizy inwestycji OZE, projektowanie i zarządzanie magazynami energii oraz rozwój narzędzi IT+R&D.

Analizy inwestycji OZE

- Ocena sytuacji energetycznej przedsiębiorstw (opracowanie profilu energetycznego),
- Wieloscenariuszowa analiza doboru lokalnych źródeł wytwarzania i magazynowania energii:
 - analiza środowiskowa i urbanistyczna,
 - analiza techniczna,
 - analiza finansowa i ekonomiczna,
 - analiza inwestycyjna,
 - symulacje działania OZE i magazynów energii.

Projektowanie i zarządzanie magazynami energii

- Projekt i wycena instalacji magazynowych,
- Udział w procesie inwestycyjnym,
- Integracja magazynu z systemem informatycznym Renpro do zarządzania wirtualną elektrownią,
- Zarządzanie instalacją magazynową w zakresie obrotu energią elektryczną,
- Pozyskiwanie partnerów technologicznych i merytorycznych, budowanie modeli biznesowych współpracy.

Rozwój narzędzi IT+R&D

- Wdrażanie, utrzymanie i rozwój systemów telemetrycznych do pomiarów parametrów elektrycznych źródeł i punktów poboru energii,
- Udział w projektach badawczych i rozwojowych w roli lidera albo partnera technologicznego i merytorycznego.

Klienci i kluczowe referencje



RENPRO jest partnerem strategicznym Towarzystwa Rozwoju Małych Elektrowni Wodnych



RENPRO jest członkiem wspierającym Towarzystwa Obrotu Energią



RENPRO jest członkiem Polskiej Izby Magazynowania Energii



Kontakt

Sprzedaż energii elektrycznej

Arkadiusz Kawalerowicz
Specjalista ds. sprzedaży
Polska północna
tel.: +48 573 406 562
email: arkadiusz.kawalerowicz@renpro.pl

Maciej Juszczyk
Specjalista ds. sprzedaży
Polska południowa
tel.: +48 789 043 664
email: maciej.juszczyk@renpro.pl

Usługi konsultacyjne

Bartłomiej Gawin
Dyrektor ds. Rozwoju i Sprzedaży Usług
tel.: +48 501 500 570
email: bartlomiej.gawin@renpro.pl

renpro



ren

proces
profesjonalizm
prognozowanie
projekty
prospekcja

**Żywioty
pracują dla nas**

Szczecin
tel./fax.: +48 91 812 15 32
e-mail: renpro@renpro.pl

Wrocław
tel. +48 91 812 15 32
e-mail: sprzedaz@renpro.pl

Grudziądz
tel. +48 91 812 15 32
e-mail: bok@renpro.pl

www.renpro.pl