

renpro



**Sprzedaż energii  
elektrycznej pochodzącej  
ze źródeł OZE**

2025

## O nas

Spółka działa na rynku odnawialnych źródeł energii (OZE) od 2004 roku. Od samego początku prowadzi projekty inwestycyjne oraz realizuje własne inwestycje w sektorze OZE, ze szczególnym uwzględnieniem energetyki wiatrowej. Dzięki wieloletniemu zaangażowaniu zespołu oraz ciężkiej pracy, RENPRO zdobyło silną pozycję na rynku, stając się rozpoznawalną marką oraz solidnym partnerem biznesowym.

Od 2020 roku spółka poszerzyła swoją działalność o sprzedaż energii elektrycznej do Odbiorcy Końcowego na terenie Polski. Obecnie RENPRO zatrudnia ponad 40 pracowników w trzech biurach w Polsce: Szczecinie, Grudziądzu i Wrocławiu. RENPRO jest firmą z w pełni polskim kapitałem, co przyczynia się do wsparcia polskiej gospodarki.

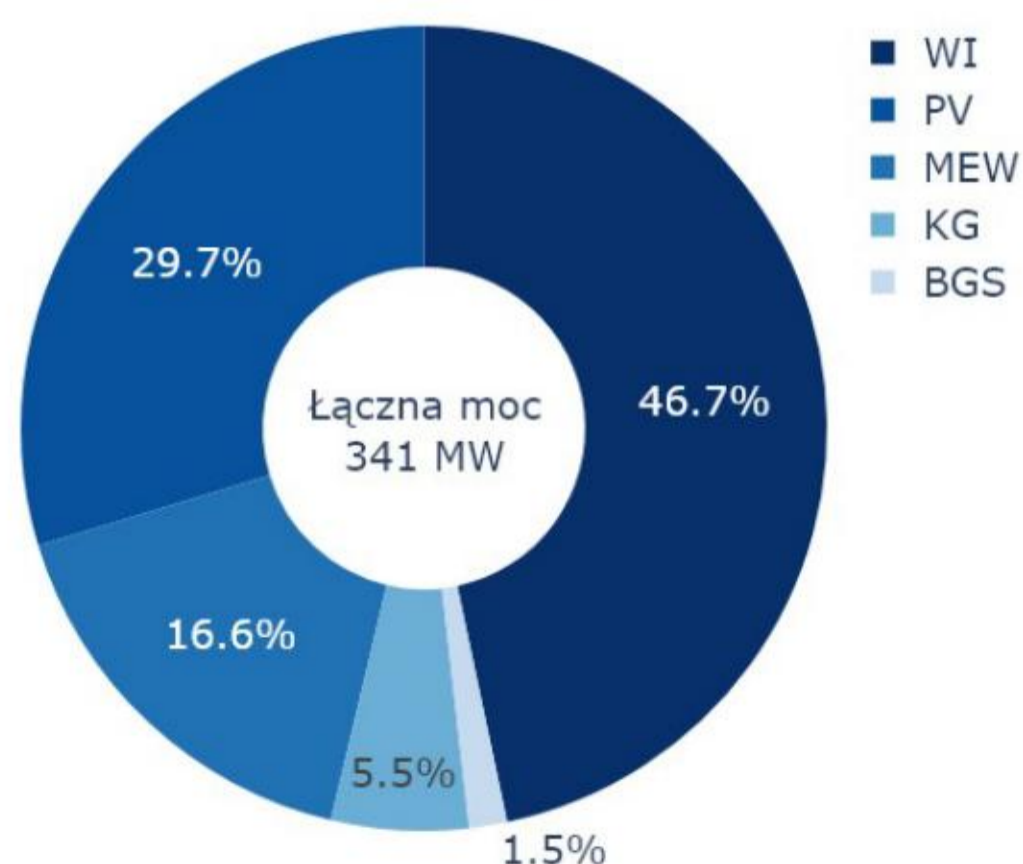
### Obszary działalności



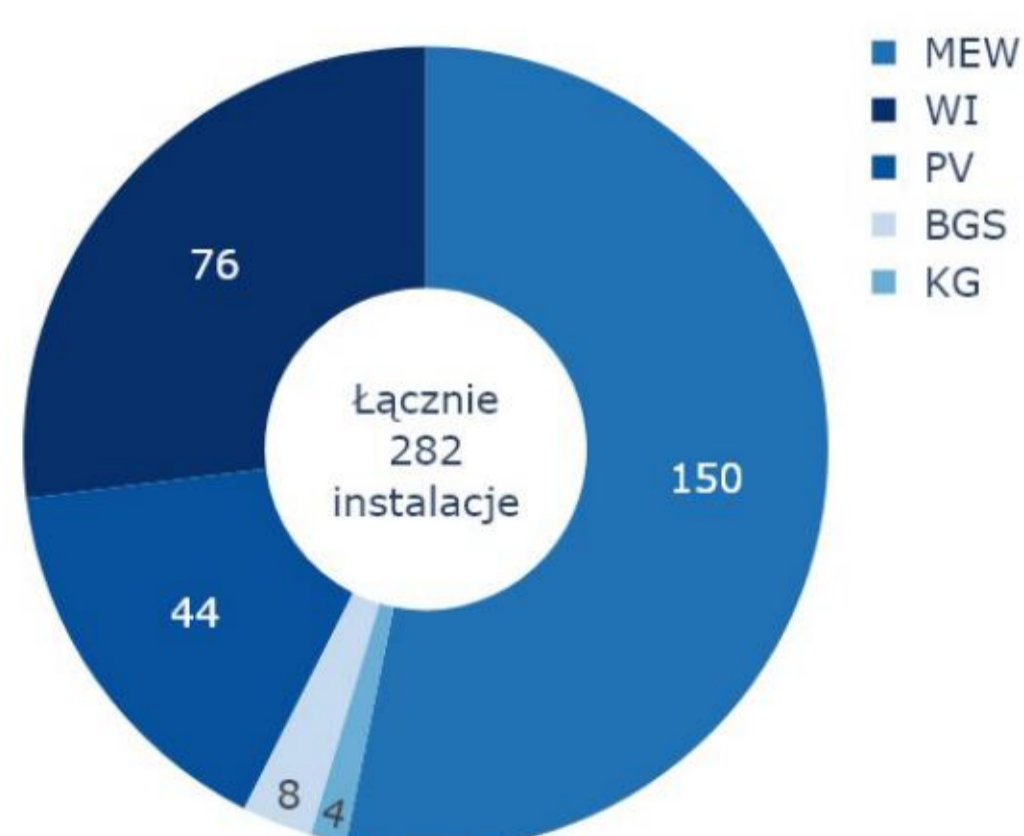
## Obecny portfel spółki — Wytwórcy OZE

Głównym filarem działalności RENPRO jest odkup energii elektrycznej wytwarzanej w instalacjach odnawialnych źródeł energii bezpośrednio od wytwórców. Obecnie w portfelu RENPRO znajduje się ponad 280 instalacji o łącznej mocy zainstalowanej przekraczającej 340 MW, przy czym 98% energii elektrycznej produkowanej w tych instalacjach to energia z naturalnych źródeł. Najwięcej energii elektrycznej sprzedanej przez RENPRO w 2023 r. pochodziło z elektrowni wodnych.

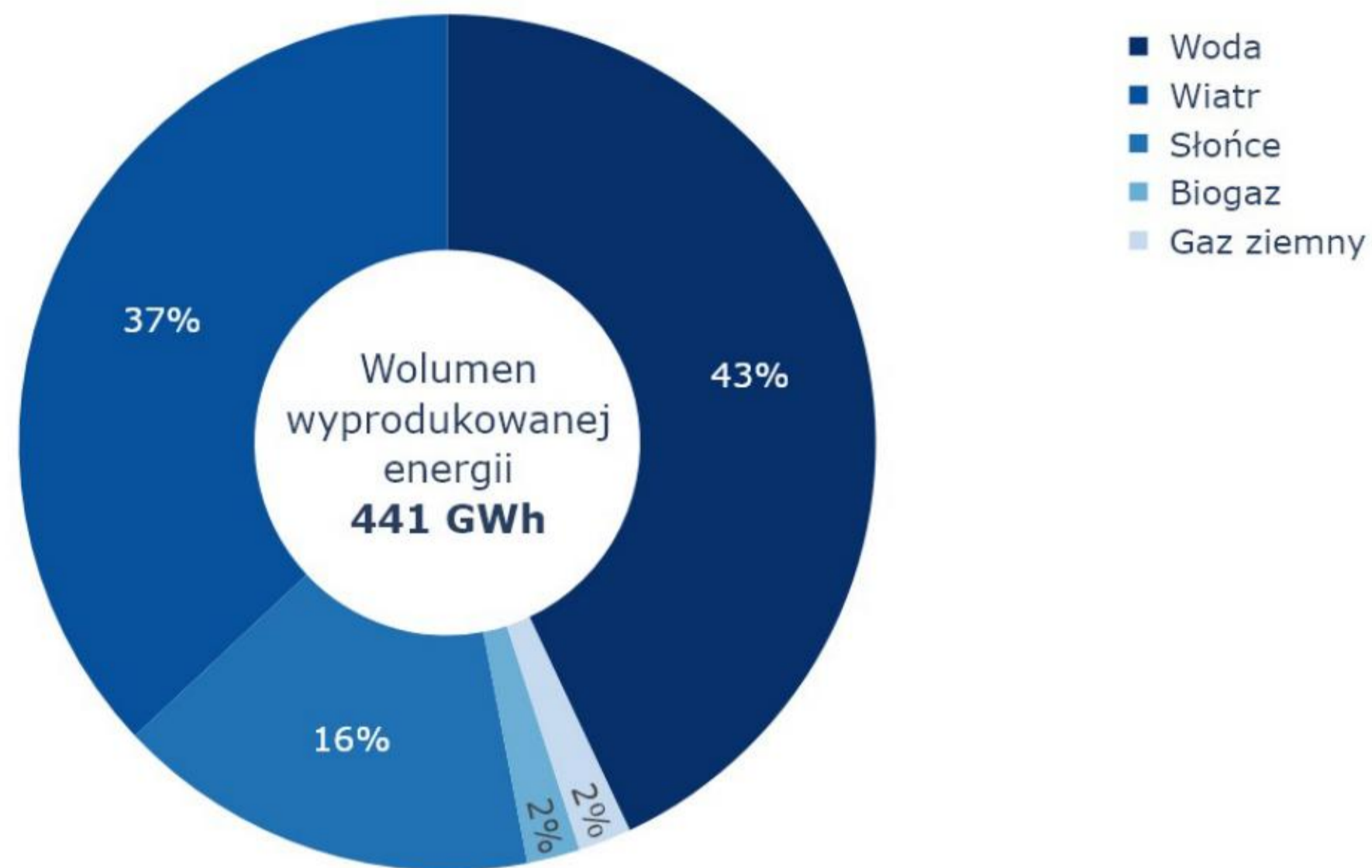
Moc zainstalowana wg technologii



Liczba instalacji wg technologii



## Struktura paliw i innych nośników energii pierwotnej zużytych do wytwarzania energii elektrycznej sprzedanej w 2024 r.



## Sprzedaż do Klienta końcowego

Na podstawie koncesji na obrót energią elektryczną nr OEE/779/18597/W/DRE/2014/BT, udzieloną przez Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki w dniu 17 kwietnia 2014 roku, na okres do dnia 31 grudnia 2030 roku, spółka RENPRO realizuje sprzedaż energii elektrycznej do Klienta końcowego. W ramach działalności związanej ze sprzedażą energii elektrycznej RENPRO oferuje swoje usługi Klientom Instytucjonalnym oraz Biznesowym.

### Klienci Instytucjonalni

- Uczestnictwo w:
  - postępowaniach przetargowych,
  - zapytaniach cenowych,
  - zapytaniach ofertowych.

### Klienci Biznesowi

- Przygotowywanie ofert:
  - kalkulowanych na podstawie dotychczasowego zużycia,
  - indywidualnie dobranych do potrzeb Klienta,
- Wielowariantowa analiza potrzeb odbiorcy,
- Wsparcie przy optymalizacji parametrów dystrybucyjnych,
- Procesowanie procesu zmiany sprzedawcy.

## Obsługa odbiorcy końcowego

RENPRO zapewnia kompleksową obsługę Klienta z sektora biznesowego oraz zamówień publicznych. Spółka oferuje szeroki wachlarz usług w oparciu o cenę stałą oraz różne warianty cen zmiennych. **Kompleksowość naszej usługi polega na:**

- weryfikacji obecnego stanu zawartych umów:
  - wypowiedzenie umowy sprzedaży dotychczasowemu sprzedawcy, jeśli będzie zachodziła taka konieczność,
- dopasowaniu odpowiedniego procesu zmiany sprzedawcy:
  - zgłoszenie Operatorowi Systemu Dystrybucyjnego (OSD) zawarcia umowy sprzedaży,
  - zaktualizowanie umowy dystrybucji,
- sprawne doprowadzenie do pozytywnej weryfikacji zmiany sprzedawcy (ZS),
- rzetelne i bieżące fakturowanie na podstawie danych z OSD,
- dostęp do Elektronicznego Biura Obsługi Klienta (E-BOK), który umożliwia łatwy monitoring wszystkich rozliczeń,
- na życzenie Klienta możliwość potwierdzenia pochodzenia energii elektrycznej z OZE przy użyciu gwarancji pochodzenia,
- bezkolizyjne wprowadzanie zmian w umowach/obsłudze:
  - dodanie/usunięcie PPE,
  - obsługa punktów wytwórczych,
  - aneksowanie umowy.

## Obsługa autoprodukcji OZE

RENPRO oferuje możliwość zbilansowania energii elektrycznej wytworzonej w OZE wraz z energią elektryczną zużytą we wskazanym punkcie/punktach poboru Odbiorcy Końcowego.

W powyższej formule Podmiot odpowiedzialny za bilansowanie handlowe (POB) weryfikuje oraz rozlicza każdą godzinę doby (lub przedział 15-minutowy) według profilu generacji i poboru określając:

- wolumen zużycia energii elektrycznej Odbiorcy Końcowego pokryty (zbilansowany) przez generację OZE,
- wolumen niedoboru generacji do zużycia energii Odbiorcy Końcowego (zużycie większe od generacji),
- wolumen nadwyżki generacji nad zużyciem energii Odbiorcy Końcowego (zużycie mniejsze od generacji).

Warunkiem realizacji bilansowania energii elektrycznej w takiej formule jest posiadanie przez Klienta końcowego liczników ze zdalną transmisją danych, które umożliwiają pomiar w trybie godzinowym oraz 15-minutowym.



## Usługi konsultacyjne



W ramach działania Działu Rozwoju i Sprzedaży Usług RENPRO oferuje analizy inwestycji OZE, projektowanie i zarządzanie magazynami energii oraz rozwój narzędzi IT+R&D.

### Analizy inwestycji OZE

- Ocena sytuacji energetycznej przedsiębiorstw (opracowanie profilu energetycznego),
- Wieloscenariuszowa analiza doboru lokalnych źródeł wytwarzania i magazynowania energii:
  - analiza środowiskowa i urbanistyczna,
  - analiza techniczna,
  - analiza finansowa i ekonomiczna,
  - analiza inwestycyjna,
  - symulacje działania OZE i magazynów energii.

### Projektowanie i zarządzanie magazynami energii

- Projekt i wycena instalacji magazynowych,
- Udział w procesie inwestycyjnym,
- Integracja magazynu z systemem informatycznym Renpro do zarządzania wirtualną elektrownią,
- Zarządzanie instalacją magazynową w zakresie obrotu energią elektryczną,
- Pozyskiwanie partnerów technologicznych i merytorycznych, budowanie modeli biznesowych współpracy.

### Rozwój narzędzi IT+R&D

- Wdrażanie, utrzymanie i rozwój systemów telemetrycznych do pomiarów parametrów elektrycznych źródeł i punktów poboru energii,
- Udział w projektach badawczych i rozwojowych w roli lidera albo partnera technologicznego i merytorycznego.

## Klienci i kluczowe referencje



RENPRO jest partnerem strategicznym Towarzystwa Rozwoju Małych Elektrowni Wodnych



RENPRO jest członkiem Polskiej Izby Magazynowania Energii i Elektromobilności



RENPRO jest członkiem wspierającym Towarzystwa Obrotu Energią



## Kontakt

### Sprzedaż energii elektrycznej

Arkadiusz Kawalerowicz  
Specjalista ds. sprzedaży  
Polska północna  
tel.: +48 573 406 562  
email: [arkadiusz.kawalerowicz@renpro.pl](mailto:arkadiusz.kawalerowicz@renpro.pl)

Maciej Juszczyk  
Specjalista ds. sprzedaży  
Polska południowa  
tel.: +48 789 043 664  
email: [maciej.juszczyk@renpro.pl](mailto:maciej.juszczyk@renpro.pl)

### Usługi konsultacyjne

Bartłomiej Gawin  
Dyrektor ds. Rozwoju i Sprzedaży Usług  
tel.: +48 501 500 570  
email: [bartlomiej.gawin@renpro.pl](mailto:bartlomiej.gawin@renpro.pl)



ren

proces  
profesjonalizm  
prognozowanie  
projekty  
prospekcja

**Żywioły  
pracują dla nas**

Szczecin  
tel./fax.: +48 91 812 15 32  
e-mail: renpro@renpro.pl

Wrocław  
tel. +48 91 812 15 32  
e-mail: sprzedaz@renpro.pl

Grudziądz  
tel. +48 91 812 15 32  
e-mail: bok@renpro.pl

[www.renpro.pl](http://www.renpro.pl)